
عن الربح من الإنترنت أتحدث ..
محمد عبد التواب
WWW.MTWAB.COM

<u>**المحتويات**</u>

إهداء ..

إلى أبي الحبيب صاحب أكبر فضل عليّ ..
الذي كان يسألني بدهشة عندما يراني متسمرا أمام شاشة الكمبيوتر ..
هي الفلوس هتخرج لك من الشاشة .. ؟؟!!
اخرج ابحث لك عن وظيفة بدلا من جلوسك هكذا .. !!
لازم تعرق وتكافح في سبيل لقمة العيش .. !!
فكان كلامه هذا دافعا لمزيد من بذل الجهد لتحقيق نتائج ..

وإلى أمي ..
التي كانت دوما تثق فيما أفعل دون أن تعرف التفاصيل ..

وإلى زوجتي التي ساندتني ومازالت ..

وإلى أخي الأصغر ..
الذي ساعدني في تدبير ثمن أول جهاز كمبيوتر ..

مقدمة ..

مشاهد للتأمل ..

مشهد (١) ..

ذهبت إلى بورسعيد لأول مرة أثناء دراستي الجامعية مع صديق لشراء ملابس جديدة أيام أن كانت بورسعيد .. !!
لفينا واشترينا وبعد الظهر بساعة بحثنا عن مسجد لأداء الصلاة فوجدنا كل المساجد مغلقة .. مأساة ..
سألنا وقابلنا راجل كبير محترم معه مفتاح زاوية صغيرة .. فتح لنا ودخلنا نصلي .. ولأننا على سفر .. جمعنا وقصرنا الصلاة جمع تقديم .. صلينا ركعتين ظهر وركعتين عصر ..

بعد أن انتهينا سألنا الرجل باستغراب .. ايه الصلاة دي .. ؟؟

قلنا له : احنا على سفر يا عم الحاج ودي سنة النبي صلى الله عليه وسلم في السفر ..

عم الحاج : انتوا منين .. ؟!

احنا : من المحلة يا عم الحاج ..

عم الحاج : يعني ساعتين .. وأكيد جايين في عربية مش على جمل .. زمان أيام النبي صلى الله عليه وسلم كان السفر مرهق وشاق كان بيستغرق أيام طوال وف صحرا ..

احنا بابتسامة : والله ياعم الحاج دي رخصة والنبي صلى الله عليه وسلم قال " إن الله يحب أن تؤتى رخصه كما تؤتي عزائمه " وسيدنا عمر بن الخطاب سأل النبي صلى الله عليه وسلم تقريبا نفس سؤالك .. الزمن غير الزمن ولم يعد هناك خوف .. فرد عليه بقوله إنها صدقة تصدق الله بها عليكم .. والدين يسر يا عم الحاج ..

عم الحاج بعدم رضا : انتوا شباب بسم الله ما شاء الله .. ايه الدلع ده .. ؟!! ونظر إلينا شذرا وتركنا .. !!

مشهد (٢) ..

عندما بدأت بيع برنامج أرباحي التدريبي كان بعض الزبائن من أصحاب الخبرة في مجال الإنترنت – هكذا يظنون أنفسهم – يطلبون رؤية موقع من مواقعي كنموذج حتى يقتنعوا بما أقدم وساعتها يمكن أن يفكروا في الشراء ..

كنت أعطيهم رابط لواحد من مواقعي .. تقريبا كان بيحقق من ٧٥٠ إلى ١٠٠٠ دولار شهريا في المتوسط من أدسنس ..

الموقع كان عبارة عن مدونة وردبريس بسيطة جدا .. كنت أديره بخطة من خطوات سهلة دون تعقيدات لتحقيق هذه الأرباح .. كانت الخطوات مشروحة في البرنامج – سأتكلم عنها في طيات هذا الكتاب ..

كان الزبون يعود لي بعدها وكله دهشة ..

هذا الموقع يحقق ٧٥٠ دولار في الشهر .. أنا مش شايف فيه حاجة ..

فين الفلاشات المبهرة و الجرافيك الذي يخطف الألباب ..

ثم تعالى هنا .. أنا واد خبير ولا أحقق هذه الأرباح .. ترتيب أليكسا بتاعه متأخر جدا .. والبيج رانك بتاعه مش كويس .. وترتيبه في رتب مش ولا بد ..

وينظر إلى شذرا .. أحس بنظراته في الإيميل الذي يرسله لي .. ويتركني دون رجعة .. !!

مشهد (٣) ..

رجل على راحلته في صحراء مترامية الأطراف ..

يضربها ويشد لجامها ويسرع بها ليقطع أكبر مسافة في اقل وقت ..

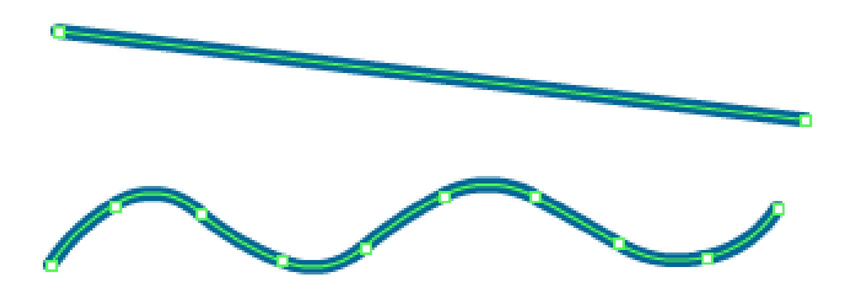
بعد مسافة قصيرة تهلك الراحلة من شدة الحر والضرب والجهد ويجلس بجوارها وسط الصحراء في انتظار مصيره المحتوم ..

يصف النبي صلى الله عليه وسلم حاله بقوله :

(إن هذا الدين متين فأوغلوا فيه برفق، فإن المنبت لا أرضاً قطع ولا ظهراً أبقى)

قانون البساطة ..

الخط المستقيم هو أقصر مسافة بين نقطتين .. بس خلاص ..



دوما هناك أكثر من طريق ..
و دوما هناك طريق أسهل من الآخر ..
الطبيعي أن نختار الطريق الأسهل ..

لكن كثيرا ما تجد أشخاص يسلكون أكثر الطرق وعورة ..
لا لشيء إلا لقناعات في الرؤوس من عينة ..
ما حدش بياكلها بالساهل .. !!
أكل لقمة العيش بعرق الجبين .. !!

كثير من الناس يترفعون عن الخطوط المستقيمة البسيطة الواضحة ..
تحقيق النجاح يرتبط دوما في أذهانهم بخطوات معقدة مربكة .. !!
إذا لم تكن الخطوات على درجة كافية من التعقيد فلن تنجح .. !!

سطور من تاريخ شخص عادي جدا ..

بدأت مثلك تماما أو أقل ..
تعليم حكومي .. ثانوية عامة بمجموع ٨١ ٪ ومنها إلى كلية العلوم ..
كنت أريد أن أكون عالما كبيرا ..
دخلت الكلية وكلي حماسة وبمرور الأيام فترت حماستي .. أكيد العيب مش فيّ ..
أنا كنت رائع جدا طوال دراستي في المواد العلمية والرياضيات ..
لم أكن أتخيل أن تكون الدراسة بهذا الشكل .. يا عالم .. حفظ وتلقين في كلية العلوم ..
كابوس مررت به في هذه الكلية ..
المهم لم أنجح وللأمانة لم أكن راغبا في النجاح بعد ما شاهدته ..
ودعت كلية العلوم بعد عام من الألم النفسي الرهيب ..
للمرة الأولى أواجه رسوب دراسي .. ومن العلوم للآداب .. يا قلبي لا تحزن .. !!

تخرجت من الآداب – قسم الوثائق والمكتبات بتقدير شعبي .. جيد بس .. إلى معترك الحياة العملية ..

عملت مع صديق في دكان عطارة .. يا سلام كانت أيام ..
كان الدكان ملتقى الحبايب من الزملاء .. كنا نتشاطر همومنا .. ونجتمع على شاي أو ساندويتشات فول وطعمية ..
بعد أعوام طوال من الدراسة هاأنذا أعمل في محل عطارة ..
وباقي الزملاء اللي عاطل واللي اشتغل مندوب مبيعات يمر على البيوت يبيع المنظفات ..
اللي فلح في نظرنا وقتها من استطاع أهله تدبير قرشين له وشحنه خارج مصر إلى أي مكان ..
الرابط بين العطارة وتخصصي الدراسي كان علم التصنيف .. كنت استمتع بفهرسة وتصنيف الأعشاب في الأدراج و على الأرفف ..
كمون – بهارات – شيح – فلفل – شطه .. هااااتسي .. الحمد لله .. !!

لمرة وحيدة في حياتي حاولت السفر خارج مصر ..
ذهبت إلى مكتب سفريات في القاهرة بعد أن قرأت إعلانا في جريدة عن حاجتهم لموظفي أمن في الكويت ..
مؤهلاتي كانت مناسبة تماما للوظيفة ..
ما شاء الله وزني أيامها ٥٥ كيلو وطولي ما شاء الله يزيد عن المتر ونصف شويه وأهم حاجة كنت أهوى مشاهدة أفلام الأكشن والمغامرات ..

قلبي كان حديد .. كنت أشاهد أفلام الرعب بلا وجل .. ليس هناك من يملك مثل هذه المؤهلات ..
ذهبت للمكتب ووجدت عشرات يراودهم حلم السفر وكان الراتب مغريا للأمانة ..
حوالي ٨٠٠ جنيه مصري .. !!
شعرت بالهوان .. سفر وغربة وشحططة وفي الآخر ٨٠٠ جنيه .. والمصيبة إن هناك مقابلة وكشف هيئة والرفض وارد جدا .. لأ مش لاعب ..
تركت المكتب وفي طريق عودتي انتزعت فكرة السفر تماما من دماغي ..
والحمد لله كانت عملية ناجحة فلم تراودني الفكرة ثانية من ساعتها ..

بعد شهور كنت مع صديق آخر الله يمسيه بالخير في قرية سياحية خاصة بالقوات المسلحة قبل مرسي مطروح .. كنت مساعده الأول وكبير ياوارانه – كنا احنا الاثنين فقط – في محل البيتزا والفطير الذي استأجره ..

كمبيوتر وانترنت .. أحمدك يارب .. !!

بدايتي الحقيقية كانت عندما تعرفت لأول مرة على جهاز الكمبيوتر في المكتب الخاص بكتابة الرسائل العلمية الذي عملت به في عام ١٩٩٨ .. أيامها تعرفت على وندوز ٩٥ واوفيس ٩٧ ..

ثم كانت نقلة أخرى عندما عملت في مصنع تطريز الملابس وبدءوا يعتمدون عليّ في تعديل تصميمات التطريز باستخدام برنامج عتيق يعمل في بيئة الدوس باعتبار خبراتي العميقة في التعامل مع الكمبيوتر .. !!

ثم نقلة ثالثة عندما اشترى المصنع برنامج تصميمات أرجنتيني – آه والله أرجنتيني – حديث من أحد الوكلاء وكنت طرفا رئيسيا في عملية التفاوض وترتيب استلامه ومتابعة من سيقوم بالعمل عليه من طرفنا ..
تعرفت حينها على الإنترنت عندما قمت بتسجيل البرنامج والحصول على بعض التحديثات والإضافات من موقع الشركة ..

بعدها بأيام وقعت قارعة ١١ سبتمبر وكنت وقتها في المصنع واتصلوا بي ليخبروني وفورا كنت ممتطيا صهوة الإنترنت .. أتابع الجزيرة والبي بي سي وغيرهما من المواقع الإخبارية ..
صور ولقطات فيديو ومقالات وتحليلات للحدث الرهيب ..

بعد فترة أراد المصنع شراء ماكينة جديدة فقمت بالبحث على الإنترنت وتجولت لأيام بين المواقع وحصلت على كم هائل من المعلومات والبيانات حول ماكينات من مختلف الأنواع موجودة في أوروبا وأمريكا ..

اقتنعت تماما بإمكانيات الإنترنت والنقلة الهائلة التي أحدثها وسيحدثها في التاريخ البشري ..
مازلت أستغرب من هؤلاء الذين لا يرون حتى اللحظة الفرص التي تتيحها الإنترنت للربح وتحقيق الثروة بأقل الإمكانيات ..
فرص التواصل بين البشر في شتى البقاع .. من مختلف الاتجاهات .. في كافة المجالات ..
٣٠ ٪ من زوار موقعي حسب استفتاء أجريته يعتبرون موضوع الربح من الإنترنت مجرد خدعة ..
لله في خلقه شئون .. !!

ما كنت أقرأه عن القرية الكونية والعولمة أضحي واقعا أمسكته بيدي ..

عبر الإنترنت دخلت موقع الشركة الأرجنتينية وحصلت على التحديثات الخاصة بالبرنامج ومنها تصميمات تطريز تعد ركيزة أساسية من ركائز الصناعة ..

عبر الإنترنت تابعت قارعة ١١ سبتمبر لحظة بلحظة ..

عبر الإنترنت حصلت على كم هائل من البيانات المتعلقة بماكينات تطريز وكنا على وشك شراء إحداها ..

القناعة وحدها لا تكفي ..

شاركني في هذه القناعة صاحب المصنع وكان علينا أن ننتقل خطوة لتتحول القناعة من مجرد فكرة أو خاطر في الدماغ إلى واقع ملموس نستفيد منه ..

في فبراير ٢٠٠٢ ذهبنا إلى شركة كبيرة لتصميم المواقع وعرضنا تصورنا للموقع ..

كنا نريد أن نفعل كل شيء من خلاله ..

نبيع تصميمات ..

نقدم استشارات ..

نبيع ماكينات ..

نصلح وابور جاز .. !!

منتدى للمهتمين بالصناعة ..

دليل للصناعة ..

أخبار .. الخ

مش عارف ليه كل ده .. وكأن الدنيا اتخلقت مرة واحدة .. !!

كنا بالضبط كمن يحس بدنو الأجل فيريد أن يفعل كل شيء في وقت واحد .. !!

الشركة طلبت حوالي ٦٠٠٠ دولار .. !!

ابدأ حسب إمكاناتك وعينك على هدف كبير ..

مبلغ الـ ٦٠٠٠ دولار لم يكن بسيطا ولا متاحا وقتها فتم تأجيل الفكرة ..
لكنها كانت تدور وتدور في دماغي تريد أن ترى النور .. فقررت أن ابدأها وحدي بهدوء وبساطة ..
يوميا من بعد العشاء وبعد عودتي من المصنع كنت أجلس لساعات متأخرة أتابع مواقع التطريز وما تقدمه ..
وصلت إلى تصور بسيط جدا .. استخدمت خدمات الياهوو المجانية في بدء مشروعي ..



ايميل الياهوو ..
خدمة الياهوو لاستضافة المواقع ..
مجموعات الياهوو .. Yahoo Groups
صممت أولي صفحاتي ووضعت فيها مجموعة تصميمات منتقاة استأذنت صاحب المصنع في استخدامها ..
<u>على فكرة للآن لا أجيد عمل تصميمات التطريز .. !!</u>
هذه المعلومة قد تكون أهم ما يمكنك الاستفادة منه .. ليس بالضرورة أن تعرف تفاصيل كل شيء ..

عرضت تصميماتي بالمجان وبدأت في الترويج لها من خلال مجموعات الياهوو ..
الانطباعات كانت جيدة جدا بسبب جودة التصميمات وجدة أفكارها ..
تصميمات شرقية غير معتادة ..
سمعت WOW كثيرا وتلقيت طلبات لعمل بعض التعديلات على التصميمات لتناسب أكبر عدد من الزوار ..
وقتها لم أكن أعي طبيعة الزوار الذين أتعامل معهم ..
بعد فترة عرفت أني قد وقعت في مجتمع على الإنترنت يتكون من مجموعة من هواة التطريز الإلكتروني – لم أكن أعرف أن التطريز هواية – غالبيتهم من النساء اللاتي تجاوزن الخمسين معظم أوقات الفراغ يقضونها أمام الماكينة المنزلية لتنفيذ تصميم لحفيد .. أو على الإنترنت للبحث عن تصميم جديد ..
علاقتهم بالكمبيوتر والانترنت لا تتجاوز حدود الماكينة والتصميم ..
كنت أحيانا ما أفاجأ بأسئلة حول أمور كنت أتصورها بديهية ..
طريقة فك ضغط الملفات ..

طريقة تحويل الملفات .. كل ماكينة تتعامل مع التصميم بفورمات معين ..
بيانات التصميم الرقمية من أبعاد وخلافه كانت تسبب لهن لخبطة .. كنت اكتبها بالسنتيمتر وهن معتادات على البوصة ..
بدأت أعي مع من أتعامل ..
وفرت التصميمات بأكثر من فورمات ..
استخدمت امتداد ZIP لضغط الملفات .. امتداد RAR كان لغزا بالنسبة لهن ..
بدأت في كتابة الأبعاد بالبوصة والسنتيمتر ..
قدمت خدمة جيدة بشهادة غالبية من تعاملوا مع موقعي البسيط جدا وحصلت في المقابل على كثير من الثناء وفقط ..
بدأت أفكر في طريقة لتحويل هذا الثناء إلى مكاسب مادية ..
اخترت مجموعة متميزة من التصميمات وعرضتها للبيع بسعر منافس ..
تلقيت طلبات للشراء فوجمت ولم أجد جوابا .. لكن كنت سعيدا ..
الآن لدي منتج أبيعه للدنيا من خلال موقعي البسيط المجاني والأهم هناك من يريدون شراءه ..
دوما تدور بخاطري صيحة فؤاد المهندس .. المكنة طلعت قماش .. !!
بيني وبين نفسي كنت أردد .. كلها خطوة وتطلع قماش ..

ذهبت مرة أخرى إلى شركة تصميم المواقع لاستفيد من خبراتهم العميقة في العمل على الإنترنت ..
سألتهم .. ايه المطلوب علشان اقبل بطاقات الائتمان في موقعي .. ؟
قالوا ابدا .. شوف يا سيدي .. عاوزين صورة من شهادة وفاة عملك .. و إقرار من اتنين موظفين لا يقل راتب الواحد منهم عن ٢٥ دولار انك محمد عبد التواب مش محمود .. ايه اللي انا باقوله ده .. !!
قالوا لي هتفتح حساب مع شركة توتشيك أوت

http://www.2CheckOut.Com



التي تقوم بالتحصيل من بطاقات ائتمان المشترين وتحويل الأموال إليك دوريا ..
ولازم يكون لك حساب بنكي في أمريكا أو أوروبا من أجل أن يرسلوا أموالك إليه .. !!

Oooooooooooooops

عدت مرة أخرى محبطا ..
لكني لم أسمح لليأس بأن يتسرب إلى وواصلت تطوير موقعي البسيط بناءا على طلبات الجماهير وفي تقديم الجديد المجاني وفي المقابل كنت أحصل علي مزيد من الثناء ..
مرت شهور وأنا أعمل في موقعي من أجل اللعبة الحلوة وتشجيع سيدات مجتمع التطريز على الإنترنت .. !!

الشيخ ياسين والعراق وجوانتانامو ..



توفر معي مبلغ يكفيني للصرف عدة شهور ..

فتركت العمل بالمصنع لعدة أسباب :

- تم تعييني بالحكومة في مدرسة إعدادية كأخصائي مكتبة براتب ضخم ١١٥ جنيه .. حوالي ٢١ دولار .. هذا بخلاف الإضافي ٣٥ جنيها أخرى - ٦ دولارات .. نعمة .. !!

- حتى أتفرغ لعمل برنامج لإدارة مصانع التطريز .. فيجوال بيسك مرتبط بقاعدة بيانات أكسس ..

أنجزت البرنامج وحاولت ترويجه ففشلت وحتى النسخة التي بعتها أعادها صاحبها لأسباب خاصة به ولا علاقة لها بالبرنامج ..

- ليزداد ارتباطي بالإنترنت ولأهتم أكثر بموقعي و قررت حجز دومين - اسم موقع - خاص بي مع خطة استضافة ..

فذهبت للشركة ذات الخبرات العميقة فحجزوا الدومين وأعطوني مساحة ١٥٠ ميجا .. لم أكن أعرف غيرهم أيامها ..

ظهر موقعي الأول ArabEmbroidery.Com للنور نهاية نوفمبر ٢٠٠٣

وكان امتدادا للموقع المجاني وأخبرت مجموعات الياهوو التي كنت أروج من خلالها عنه وهنئني كثيرون عليه ..

شكّل يوم اغتيال الشيخ ياسين صدمة لي .. قلّب على كثير من المواجع .. أبرزها احتلال العراق ..

قبل احتلال العراق بأسابيع قليلة جدا أعلنت نقابة المحامين عن فتح باب التطوع فأرسلت بياناتي .. وبدأت أمارس الرياضة من جري وخلافه استعدادا للسفر ولم تمر أيام إلا وكان السقوط الدرامي الموجع لعاصمة الرشيد ..

قررت أن يتحول موقعي إلى منشور ضد إسرائيل وأمريكا بجانب المواد المجانية التي يقدمها ..

صور اغتيال الشيخ احتلت مساحة بارزة في الموقع ..

صور أخرى لمجازر الاحتلال الأمريكي في العراق ..

صور لجنود أمريكان سقطوا جراء عمليات المقاومة ..

صور لجنود أمريكان يبكون جراء ما يتعرضون له ..

مقالات لكتاب غربيين مشهود لهم بالمصداقية مثل روبرت فيسك ..

قصص لصحفيين وناشطين غربيين قتلتهم إسرائيل بدم بارد وعلى رأسهم الناشطة راشيل كوري التي قتلتها جرافة اسرائيلية وهى تحاول منعها من هدم منزل فلسطيني ..



اعجابي بهؤلاء النشطاء لا يوصف .. تركوا بيوتهم وبلدانهم في سبيل نصرة قضايا يؤمنون بها ..

عداد لخسائر أمريكا الاقتصادية لحظة بلحظة من موقع أمريكي معارض للسياسات الأمريكية ..
صور من الفالوجة العراقية .. جنود أمريكان أحرقتهم المقاومة وتم تعليقهم على جسر المدينة ..
مقالات لكتاب أمريكيين عن المصائب التي تنتظر أمريكا جراء رعايتها لإسرائيل ..
صور لمعتقلي جوانتانامو ..
معظم المواد كانت من مواقع غربية محايدة .. لغتى الإنجليزية ليست بالقوة المطلوبة ومازالت وهى نقطة ضعف أنا منتبه لها لكنها لم تمنعني من العمل ..

بدأت هذه المواد تؤتي ثمارها ..
طردت من كثير من المجموعات التي كنت مشتركا فيها ..
تهديد بالطرد من مجموعات أخرى ..
رسائل تهديد من أمريكان وإسرائيليين ..
دخلت في حوارات مع بعض أصحاب المجموعات ..
الخلاصة كثير من الإسرائيليين والأمريكان هددوا بالانسحاب من المجموعات إن لم يتم اتخاذ موقف معي ..
كان قرار طردي حفاظا على الاستقرار العام و على بزنس أصحاب المجموعات ..
كنت على استعداد لتحمل مثل هذه الأمور ..
اللي عاوز ييجي الموقع أهلا بيه واللي مش عاجبه يتحرق بجاز ..

وفي ليلة شعرت بتهديد حقيقي .. كنت أقرأ حوارا في مجموعة من المجموعات حول موقعي ..
وتحدث أحدهم عن أنه محارب قديم وأنه يشتبه فيّ وفي علاقتي بالقاعدة لذا قام بإبلاغ المخابرات العسكرية في مدينته من أيام عن موقعي ودعا القراء لأن يكونوا على قدر من المسئولية ويحذوا حذوه ووافقه البعض .. يا نهار يا نهار .. هى بقت كده .. !!

أيامها كنت قد تركت منزل العائلة واستأجرت شقة خاصة على أطراف المدينة وكنت أمارس عملي من خلال مقهى انترنت يملكه صديق لي .. كنت أجلس فيه ساعات طوال من بعد الظهر وحتى قبيل الفجر .. وكان جهازي ومكاني معروفا في المقهى وكنت أحاسبه شهريا ..

كنت أصلي الفجر ثم أمشي إلى سكني .. المشي هوايتي المحببة إلى نفسي .. المسافة تستغرق حوالي ٤٠ دقيقة ..

هذا الليلة تحركت من المقهى في الواحدة والنصف صباحا .. لم أستطع أن أكمل العمل .. ومشيت إلى سكني مرعوبا كنت أسمع دقات قلبي ..

لم انم ليلتها .. انتابتني كوابيس .. جوانتانامو .. زي الاعتقال البرتقالي المرعب .. الأيادي والأرجل المكبلة .. كلاب أبو غريب ..



مما زاد من قلقي ورعبي البلطجة الأمريكية التي كانت في أوجها هذا الوقت ..

ضرب لأهداف في اليمن بزعم أنها تابعة للقاعدة .. وسكوت الحكومة اليمنية ..

كلام عن بعض المصريين الموجودين في جوانتانامو والصمت الرسمي المصري ..

اعتقال بعض الأشخاص في بلدانهم وتسليمهم للسلطات الأمريكية ..

هذه لقطة لموقعي حصلت عليها عن طريق موقع الأرشيف يمكنك مشاهدة الصفحة أون لاين على الرابط التالي :

http://web.archive.org/web/20040525153805/http://www.arabembroidery.com



طبعا الصور لا تظهر لمرور حوالي ٥ سنوات على الموقع ..

الحمد لله لم يحدث شيء .. ومرت الأمور بسلام ..

أيها الناس .. الماكينة طلعت قماش ..

خلال أيام .. بدأت تقديم خدمات باللغة العربية .. واحتفظت فقط بالصفحات الإنجليزية التي تضم المواد المجانية ..

بيع تصميمات وبرامج .. ترجمة بعض المواد الموجودة في المواقع العالمية ..

تجميع لكثير من المواد المجانية المتميزة من على الإنترنت ..

كنت أدور على مكاتب التصميم في مدينتي لأشترى منهم التصميمات المتميزة – أخبرتكم من قبل أني لا أجيد للآن عمل تصميمات التطريز – لأعرضها في موقعي بعد عمل التعديلات اللازمة عليها ..

كان أول عملاء موقعي العرب وأول مبلغ أكسبه من الإنترنت في ابريل ٢٠٠٤ ..

مصري يعيش في النمسا بدأ مشروع تطريز يديره أخوه في مصر وطلب منى بعض التصميمات والمواد الأخرى وأعطاني عنوان مصنعه وذهبت لمقابلة أخوه لتسليمه المواد المطلوبة واستلام المقابل المالي .. أول ٨٠٠ جنيه .. كان يوم فارق في حياتي ..

المكنة طلعت قماش ..

أيها الناس .. المكنة طلعت قماش ..

كان لأول مبلغ مالي أكسبه من الإنترنت بالرغم من ضآلته وقعا رائعا ..

أقبلت على العمل بعد أن أيقنت أن جهودي لن تذهب سدي ..

وخلال شهر آخر تعرفت على رجل أعمال فلسطيني لديه مصنع ملابس وتطريز في الخليل ..

حوّل لي أول عملة صعبة أكسبها من موقعي ٥٠٠ دولار عن طريق شركة وسترن يونيون التي لم أكن أعرف عنها شيء وشحنت له المواد عبر فيديكس ..

كان حدثا رائعا آخر .. في عملية واحدة تعرفت على وسترن يونيون وشحنت باستخدام فيديكس ولأول مرة في حياتي أصبح لدي دولارات .. !!

تعاملي مع حاتم الفلسطيني كان راقيا جدا .. صرنا أصدقاء – زارني في مدينتي عندما جاء مصر – وكان عميلي الذي اعتمدت عليه لشهور كسبب للرزق ..

خلال سنة اشترى منى مواد بما يزيد عن ٢٠٠٠ دولار .. تصميمات وبرامج وساعدته في الترجمة في بعض الأحيان بينه وبين الشركة الصينية التي كان يستورد منها ماكينات التطريز وقمت بترجمة جزء من ملف المساعدة لواحد من البرامج ..

كان مبلغ الـ ٢٠٠٠ دولار يعادل راتبي في المصنع لمدة تزيد عن ٣ سنوات .. !!

وبعدها كان أول إعلان في موقعي لوكيل لإحدى الماكينات تقاضيت عنه ٢٥٠ جنيه ..

وخلال السنة تعرفت على عملاء آخرين من اليمن والسعودية ومصر ..

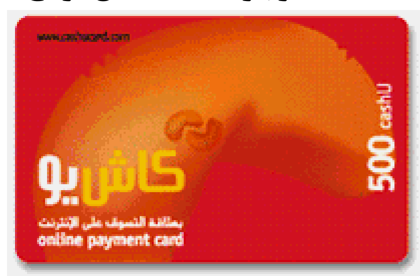
وخلال هذه الفترة أيضا تعرضت لبعض عمليات النصب من عرب وأجانب ..

المهم بدأت فترة من الرواج .. فبدأت عملية التطوير ..
كان على أن ابحث عن حل لمشكلة البيع أون لاين للأجانب .. فبالرغم من أن أول مكاسبي كانت من العرب إلا أنها كانت أقل من طموحاتي .. وكان عدد عملائي العرب محدودا جدا ..
أيضا كنت أريد شكلا أكثر احترافية وديناميكية لموقعي ..
موقعي حتى هذه اللحظة لم يكن سوى مجموعة من الصفحات الثابتة التي صممتها بنفسي على برنامج الفرونتبيج .. كانت عملية التحديث مرهقة جدا وتستغرق وقتا طويلا وأى خطأ فيها قد يكلف غاليا ..
توجهت إلى موقع توتشيك أوت وبدأت دراسة شروطهم واستعنت في ذلك ببعض أصدقائي خريجي أقسام اللغة الإنجليزية .. انظر حولك ستجد أشخاص يمكنك الاستفادة من إمكاناتهم ..
بعد أيام من دراسة شروطهم لم أجد شيء يتعلق بضرورة وجود حساب بنكي في أمريكا أو أوروبا ..
كل المطلوب دفع ٤٩ دولار وملء بعض النماذج وشهريا يتم إرسال شيكات بمبيعاتي ..
شركة تصميم المواقع الكبرى العميقة عطلتني لشهور طويلة لجهلها المركب ..
لو كانوا أخبروني وقتها أنهم لا يعرفون لكنت قد وصلت إلى حل ..
المشكلة الآن .. كيف أدفع ال ٤٩ دولار لفتح حساب توتشيك أوت وأنا لا أملك بطاقة ائتمان ..
بدأت أسأل كل من أقابله .. بطاقة ائتمان يا ولاد الحلال .. !!



في يوم كنت عند عميل في الإسكندرية .. صاحب مصنع محترم .. ووسط الكلام أخبرني أنه اشترى برنامج كذا من على الإنترنت من كام يوم ..
التقطت الجملة وقلت له أنا مستعد أدفع لك اللي انت عاوزه وتساعدني في الاشتراك في خدمة ثمنها ٤٩ دولار ببطاقة ائتمانك ..
فقال لي : أنت مش محتاج بطاقتي في حاجة ..
أنا هاعطيك بطاقة ائتمان خاصة بك الآن .. !!
لم أصدق وطلبت منه التوضيح ..

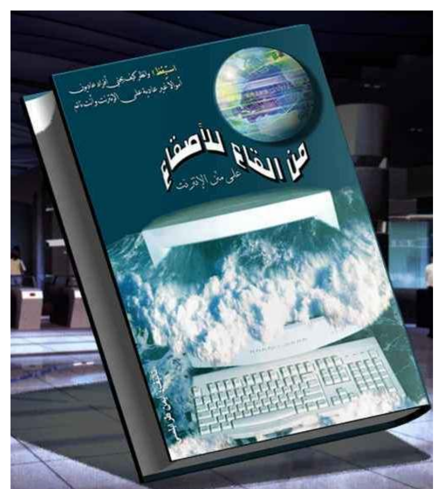
أخبرني إن أخوه وكيل لبطاقات كاش يو الأردنية وإنها بتعطيك حساب ماستر كارد تستطيع من خلاله الشراء من الإنترنت – لم تعد هذه الخدمة موجودة لدى كاش يو مع الأسف ..



واستدعي أخوه الذي أعطاني بطاقة فتح حساب هدية واشتريت رصيد ب ١٠٠ دولار ..
كنت أريد أن أقفز بعد استلامي بطاقة فتح الحساب وبطاقة الرصيد لأكون في بيتنا لأبدأ في الإجراءات ..
خلال يومين بالضبط فتحت حساب توتشيك أوت وجهزت أول مجموعة تصميمات للبيع واشتريت أول نسخة من نفسي كتجربة لسير العملية ..
خلال شهر كان أول شيك .. يقترب من ٣٠٠ دولار .. وضعته في البنك وتم تحصيله بعد ٤٥ يوم .. تقريبا بيسفروه أمريكا يتحصّل على جمل .. !!

بعد ذلك بدأت عملية البحث عن سكربت يصلح كسلة تسوق .. عملية الشراء من الإنترنت أصبحت سهلة مع بطاقات كاش يو ..
وصلت إلى سكربت بسيط وسهل وأنيق واشتريته .. ثمنه تقريبا ٩٩ دولار ..

من أهم الأشياء التي اشتريتها في هذا الوقت بعد شراء السكربت مباشرة كتاب أكثر من ممتاز .. رائع بكل ما تحمله الكلمة من معنى .. كتاب " من القاع للأصقاع " .. أنصح الجميع بقراءته ..
اشتريت النسخة الورقية المطبوعة ومازالت عندي وأعود إليها من وقت لآخر وكذلك النسخة الإلكترونية ..



دع اللغط وابدأ البزنس ..

قررت أن أبدأ بداية أخرى جديدة ..

تركت دومين ArbabEmbroidery.Com بكل اللغط الذي أثاره ..

بداية بزنس حقيقي ..

حجزت دومين Embroidery2U.Com في أبريل ٢٠٠٥

وحجزت خطة استضافة جديدة مع شركة كبيرة على الإنترنت .. لم تعد لدي مشاكل في الشراء من الإنترنت .. دوريا كنت اشتري رصيد من كاش يو ..

قمت بتحويل حساب توتشيك أوت إلى الدومين الجديد ..

قمت بتركيب السكربت الجديد الذي اشتريته وبدأت في إضافة تصميمات جديدة ..

كنت حريصا على أن يقدم الموقع شيء عالي القيمة .. فكانت هناك تصميمات مجانية رائعة ..

ومجموعات أكثر روعة بأسعار ممتازة ..

صارت الأمور بشكل جيد جدا ولله الحمد ..

قررت أن أتخفف من أعباء الوظيفة الحكومية ..

فكتبت طلب أجازة بدون مرتب .. فرفضوا بدعوى وجود عجز في تخصصي ..

كما أخبرتكم من قبل كنت أخصائي المكتبة النووية في المدرسة وهو تخصص اشعاعي نادر الوجود .. !!

بعد محاولات استغرقت أسابيع قررت ترك الوظيفة ..

يوم أن أعلنت القرار في المدرسة كانت حكاية ..

تحلق حولي الزملاء في المكتبة لنصحي وإرشادي ..

أنت لا تعرف بكره مخبي ايه .. ؟؟

علشان العيال .. أيامها كان معاذ ابن شهور .. والمعاش ومكافأة الامتحان ..

حد لاقي .. هتندم يا جميل .. بكره تقول ياريت اللي جرى ما كان .. !!

على فكرة ده اسمه بطر على النعمة .. والبطران سكته قطران .. مثل مصري شائع أكرمكم الله ..

اقترب مني صديقي الأخصائي النفسي وهو في نفس الوقت خطيب مسجد القرية ليكبر في أذني ليطرد الشيطان الذي أوحى إلي بهذه الأفكار ..

تركت المدرسة وتم فصلي وللآن هناك من أقاربي من يظن أني في أجازة ..

لن يستوعبوا أن يقدم عاقل على ترك وظيفة حكومية كالتي كنت فيها وسأدخل في جدال سيستنزف طاقاتي ..

ركزت في عملي على الإنترنت ..
فالإنترنت من أمامكم ومصاريف البيت والعيال من خلفكم .. وحاجتى لتحقيق نتائج لا توصف ..
جزء غير بسيط من وقتي كنت أقضيه في دراسة المواقع في نفس المجال لتطوير موقعي ..

حقيقة لا بد من استيعابها والعمل وفقا لها :

الإنترنت أتاحت لي – أنا الفرد الذي يعمل من بيته – ولك طبعا .. منافسة مواقع تابعة لشركات كبيرة لها ميزانيات ضخمة ويعمل بها عشرات الموظفين ..

كان بإمكاني أن أوفر الكثير من الوقت لو وجدت بعض الأدوات التي تساعد في عمليات البحث عن المواقع والمنتجات والخدمات في مجال موقعي ..

وجدت مواقع تقدم دروس تعليمية في واحد من برامج التطريز المنتشرة ..
الدرس عبارة عن ملف PDF مدعم بالصور عدد صفحاته لا يتجاوز ٢٥ صفحة يشرح مجموعة من الأوامر والأساليب السهلة لاستخدام البرنامج للوصول إلى نتيجة ما ..
الدرس تعده عادة سيدة تصف نفسها بأنها خبيرة في هذا البرنامج ولها ثقلها في مجتمع التطريز على الإنترنت .. تقيم ندوات وسيمنارات وتعد كورسات فيديو .. ناقص تعمل دكتوراه في البرنامج ..
سعر الدرس من ١٠ – ١٥ دولار ..
التقطت الفكرة واشتريت ٣ دروس وقرأتهم بشكل جيد وأعدت صياغتهم ودمجهم بتسلسل جديد ..
أضفت صور جديدة ليخرج درس خاص بي ..
لم أكتف بهذا .. أضفت قيمة جديدة للدرس .. أرفقت مجموعة تصميمات متميزة مناسبة للدرس ..
عرضت الدرس ومجموعة التصميمات بسعر ٩ دولارات ..
زادت المبيعات في الموقع ووصلت إلى ٩٠٠ دولار في شهر واحد ..
استغرق إعدادي للدرس حوالي أسبوع ..
بعد فترة قمت بإعداد درس آخر في مدة أقل ..
وبدأت في كتابة بعض الدروس المجانية للترويج لموقعي في المنتديات ومجموعات الياهوو ..
لاقت الدروس استحسانا للدرجة التي دفعت المنتدى الرسمي للبرنامج إلى أن يعرض على الإشراف على أحد أقسامه .. !!
شكرتهم واعتذرت فلا وقتي ولا لغتي يسمحان بذلك ..

٥٠٠٠ دولار في شهر واحد ..

بعد ذلك كان المنتج الذي بعت منه بما يزيد عن ٥٠٠٠ دولار خلال شهر تقريبا ..

Embroidery2U Encyclopedia

موسوعة تطريز .. هكذا سميتها ولم يعترض أحد .. !!

لقطة من حساب بريدي الإلكتروني وفيها مجموعة من طلبات الشراء والتي كانت تصلني عبر شركة توتشيك أوت ..

From	Subject	Date	Size
sales@2checkout.com	Incoming order processed Order Number 24445458	Thu, 6/15/06	3KB
sales@2checkout.com	Incoming order processed Order Number 24443565	Thu, 6/15/06	3KB
sales@2checkout.com	Incoming order processed Order Number 24436975	Wed, 6/14/06	3KB
sales@2checkout.com	Incoming order processed Order Number 24434776	Wed, 6/14/06	3KB
sales@2checkout.com	Incoming order processed Order Number 24434481	Wed, 6/14/06	3KB
sales@2checkout.com	Incoming order processed Order Number 24434200	Wed, 6/14/06	3KB
sales@2checkout.com	Incoming order processed Order Number 2443375813 V	Wed, 6/14/06	3KB
sales@2checkout.com	Incoming order processed Order Number 2443348177 V	Wed, 6/14/06	3KB
sales@2checkout.com	Incoming order processed Order Number 24430450	Wed, 6/14/06	3KB
sales@2checkout.com	Incoming order processed Order Number 24387245	Sun, 6/11/06	3KB
sales@2checkout.com	Incoming order processed Order Number 24367906	Sat, 6/10/06	3KB
sales@2checkout.com	Incoming order processed Order Number 24333402	Wed, 6/7/06	3KB
sales@2checkout.com	Incoming order processed Order Number 24333289	Wed, 6/7/06	3KB
sales@2checkout.com	Incoming order processed Order Number 24331793	Wed, 6/7/06	3KB
sales@2checkout.com	Incoming order processed Order Number 24321824	Tue, 6/6/06	3KB
sales@2checkout.com	Incoming order processed Order Number 24317471	Tue, 6/6/06	3KB
sales@2checkout.com	Incoming order processed Order Number 24314164	Tue, 6/6/06	3KB
sales@2checkout.com	Incoming order processed Order Number 24313402	Tue, 6/6/06	3KB
sales@2checkout.com	Incoming order processed Order Number 24304577	Mon, 6/5/06	3KB
sales@2checkout.com	Incoming order processed Order Number 24302926	Mon, 6/5/06	3KB
sales@2checkout.com	Incoming order processed Order Number 24288415	Sun, 6/4/06	3KB
sales@2checkout.com	Incoming order processed Order Number 24287678	Sun, 6/4/06	3KB
sales@2checkout.com	Incoming order processed Order Number 24287191	Sun, 6/4/06	3KB
sales@2checkout.com	Incoming order processed Order Number 24287154	Sun, 6/4/06	3KB
sales@2checkout.com	Incoming order processed Order Number 24286597	Sun, 6/4/06	3KB

الموسوعة كانت عبارة عن ..

- مجموعة من أفضل التصميمات .. قمت بجولة جديدة على مكاتب التطريز في مدينتي ..
- مجموعة دروس قمت بإعدادها بنفسي ..
- مجموعة صفحات مصادر لكافة جوانب صناعة التطريز .. استغرق إعدادي لهذه الصفحات ما يزيد عن ٧ أيام .. لم أكن أفعل شيء سوى البحث على الإنترنت في مجال التطريز لتجميع

المواد المجانية مصنفة ومرتبة .. تصميمات مجانية .. دروس مجانية .. برامج مجانية .. أفكار ومشروعات .. الخ

مرة أخرى .. كان بإمكاني أن أوفر الكثير من الوقت لو وجدت بعض الأدوات التي تساعد في عمليات البحث عن المواقع والمنتجات والخدمات في مجال موقعي ..

استغرق إعدادي للمنتج حوالي ١٢يوم ..
قيمة المنتج كانت عالية جدا بشهادة كل من اشترى مقارنة بسعره ..
سعر النسخة وصل إلى ٣٥ دولار ..
الزائر يضغط زر الشراء في موقعي ليتم تحويله إلى موقع توتشيك أوت ليدفع هناك ثم يتم تحويله مرة أخرى إلى موقعي عبر رابط آمن ليقوم بتحميل المنتج ..

كنت في منتهى السعادة وأنا أرى أفكاري تلاقي النجاح والقبول بهذا الشكل ..
كنت في غاية السرور وأنا أرى مبيعاتي تزداد بهذا الشكل المثير نتيجة لأفكار منتجات يمكن لأي شخص أن يصل إليها وينفذها ..

جربت أن أضع بانرات لترويج مواد متعلقة بالتطريز .. تصميمات .. برامج .. مواد خام .. الخ نظير عمولة .. ماجبتش همها ..
وضعت إعلانات من أمازون لها علاقة أيضا بالتطريز .. خلال شهور أربعة وصل رصيدي إلى ١٨ دولار .. !!

أدسنس كمثال وقيمة أن تعرف ..



في يونيو ٢٠٠٥ تعرفت على برنامج جوجل أدسنس الإعلاني ..

لم تستهويني الفكرة فلم أسرع بالتطبيق .. نهاية الشهر كنت قد وضعت إعلاناته في موقعي ..

ولمدة تقترب من ٣ أشهر لم أكن قد حققت ١٠ دولارا ..

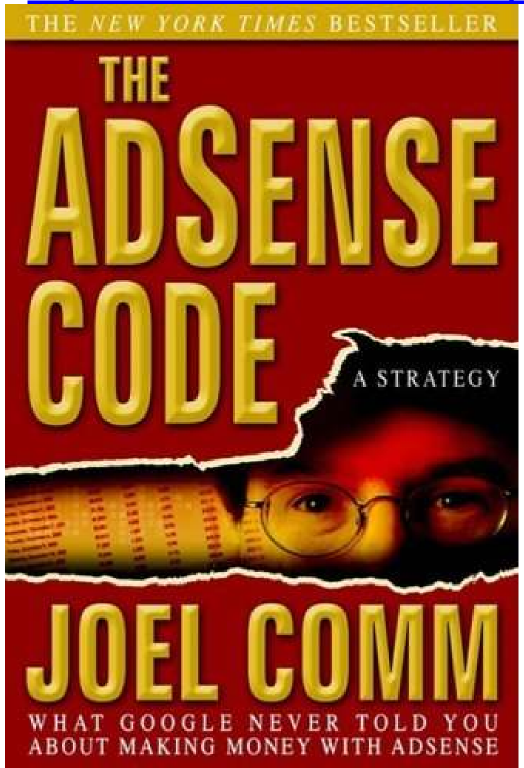
أيام كثيرة بلا عائدات ..

وأيام أخرى بعائدات ضعيفة جدا .. ١ سنت .. ٣ سنت .. ١٠ سنت ..

تقريبا كنت على وشك حذف هذه الإعلانات اللي مش جايبه همها ..

وفي يوم من أيام سبتمبر ٢٠٠٥ اتكعبلت في موقع جويل كوم **Joel Comm** حول أدسنس والذي يعرض فيه كتابه **Adsense Secrets** .. سعره وقتها كان ٩٧ دولار .. شاهد الكتاب وأفكاره على الرابط التالي :

http://books.elkotb.com/store/view.php?asin=1933596708



حصلت على الكتاب وقرأته مرة ..

ثم طبعته وقرأته مرة أخرى ..

وفي المرة الثالثة كنت قد لخصت الكتاب في مجموعة من الخطوات العملية كتبتها في صفحة واحدة ..

أخذت الصفحة وبدأت تطبيق التعديلات على موقعي ..

خطوات عملية بسيطة جدا كنت متشكك في أنها قد تحدث الفارق ..

- لون عنوان و رابط الإعلان .. اللون الأزرق له مفعول السحر في زيادة النقرات على إعلاناتك ..
- أفضل مقاسات الوحدات الإعلانية .. الوحدات المربعة هي الأفضل على الإطلاق ..
- اختر الإعلانات النصية وابتعد عن الإعلانات الصورية ..
- افضل أماكن وضع الإعلانات في الصفحة ..
- .. الخ

أخذت بالأسباب .. وخلال أيام بدأت عجلة أدسنس تدور ..

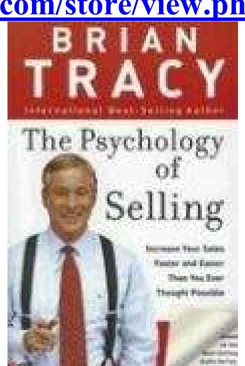
٣ دولار في يوم واليوم الذي يليه ٥ دولار و ١٠ دولار و ١٢ دولار ..

نهاية سبتمبر وصل رصيدي إلى اقل من ٣٠٠ دولار بقليل وكان أول شيك ..

لم أكن أتصور أن تعديلات بسيطة بهذا الشكل يمكن أن تحدث هذا الفارق ..

تذكرت ما قاله بريان ترايسي في كتابه الشهير عن المبيعات .. شاهده على الرابط التالي :

http://books.elkotb.com/store/view.php?asin=0785288066



الفروق بين من يحققون مبيعات عادية ومبيعات هائلة فروق طفيفة لكنها تؤدي إلى نتائج مختلفة تماما .. المظهر .. الإعداد للزيارة البيعية .. استخدام ألفاظ معينة توحي بالثقة والإحترافية ..

شهر أكتوبر كانت عائدات أدسنس أفضل كثيرا .. وصلت إلى ما يقارب ٦٠٠ دولار ..

قمت بتنفيذ نصائح جويل كوم .. واستهوتني لعبة أدسنس تماما ..

وضعت خطة لإضافة تصميمات جديدة مجانية كل يوم ..

وخطة أخرى للترويج عبر مجموعات الياهوو ..

جناحان لا غنى عنهما ليطير موقعك محلقا .. القيمة التي تقدمها .. والزوار ..

موقع بلا قيمة فلا تنتظر منه شيئا ..

وموقع بلا زوار لا لزوم له ..

قمت لأول مرة بتصميم أدواتي الخاصة كي أوفر وقتي وجهدي ..
كلما كنت أريد أن أرسل رسالة ما لمجموعة بريدية كنت أدخل لصفحة المجموعة الرئيسية لأعرف هل الرسائل الترويجية مسموحة في هذا اليوم أم لا ..
فإذا كانت مسموحة أقوم بالضغط على قسم إرسال الرسائل ثم اختار نوع تنسيق الرسالة .. تنسيق نصي فقط Plain Text أم تنسيق اتش تي ام ال HTML يدعم الصور والنصوص الملونة ..
الأفضل التنسيق النصي ..
خطوات قد تكون سهلة ولا تستغرق وقتا في حالة الإرسال لمجموعة واحدة لكن مع عدد المجموعات الكبير والترويج اليومي قد تستهلك ساعات طوال خاصة إذا كان هناك بطء في الاتصال بالإنترنت ..

لم لا استغرق بعض الوقت حتى ولو أيام لتجهيز أدواتي وتحسينها قبل أن أبدأ في استخدامها ..
تذكرت قصة الحطاب الذي كان يعاني في جمعه للحطب من البلطة ولما سألوه لماذا لا تسنها لتكون أكثر حده أجاب بأنه لا يملك وقتا لذلك .. !!
بدأت في عمل ٧ صفحات اتش تي ام ال باستخدام برنامج الفرونبيج .. بعدد أيام الأسبوع
وبدأت في تصنيف المجموعات تبعا للأيام التي يتم السماح بالإعلان فيها ..
ليس هذا فقط ..
قمت بربط اسم المجموعة في صفحة الاتش تي ام ال ليس إلي الصفحة الرئيسية للمجموعة لكن إلى نموذج كتابة الرسالة بالتنسيق النصي مباشرة ..

أجهز رسالتي اليومية للمجموعات في ملف تكست .. بأسلوب بسيط جدا .. وانسخها ..
هاي .. ازيكم يا جماعة .. عاملين ايه ..
اما انا النهاردة جايب لكم حته دين تصميم .. روعة .. وأقوم بوصف التصميم .. وردة .. بيبي
تعالوا زورونا
رابط الموقع
مع تحياتي
محمد

افتح صفحة المجموعات التي قمت بإعدادها والخاصة باليوم الذي أرسل فيه ..
النهاردة الأحد افتح صفحة الأحد .. واضغط على روابط المجموعات ومباشرة إلى نموذج الإرسال وابدأ في عملية لصق الرسالة وإرسالها .. تك .. تك .. خلال دقائق أكون انتهيت .. ١٠ – ١٥ – ٢٠ مجموعة حسب اليوم ..

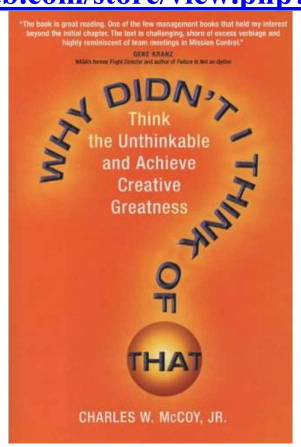
اتابع حسابي مع أدسنس .. ١٠ دولار .. ١٥ دولار .. ٢٠ دولار .. وهكذا يزيد الرصيد على مدار ساعات اليوم ..

فكرة بسيطة جدا لكنها وفرت جهدا ووقتا كبيرين ..

استغربت .. لماذا لم أفكر في هذا من قبل .. ؟

على فكرة .. هذا عنوان كتاب أكثر من رائع أنصحكم بقراءته .. تابعوه على الرابط التالي :

http://books.elkotb.com/store/view.php?asin=0735202575



البعض يتصور أن الأدوات والورقيات التنظيمية والبرامج المساعدة .. هي ترف لا يجوز الالتفات إليه .. وشراء مثل هذه الأشياء تبذير مذموم ..

لهذا تجدهم يعانون في أداء مهام ووظائف لو بحثوا لوجدوا غيرهم قد اخترعوا حلولا لتيسيرها وأتاحوا هذه الحلول في شكل برامج وسكربتات وورقيات مقابل مبالغ زهيدة ..

لكنهم يصرون على العمل الشاق وتضييع أوقاتهم توفيرا للقليل من أموالهم .. !!

احتفظت بأرشيف رسائلي للمجموعات .. لم أعد بحاجة إلى كتابة رسائل جديدة كل يوم .. كنت أقوم بتغيير بعض الكلمات والروابط ..

الرسالة التي كنت أستغرق ٢٠ دقيقة في كتابتها أصبحت لا تستغرق ٤ أو ٥ دقائق على الأكثر ..

سر النجاح .. ضع نظاما وابدأ في تكراره ..

أصبحت مهامي اليومية محددة بشكل كبير .. سيستم واضح نفذته بدقة ..

– تجهيز تصميمات مجانية ..

– إضافة تصميمات مجانية جديدة إلى الموقع ..

– إرسال تنبيهات للمجموعات حول الإضافات المجانية ..

شهر نوفمبر تخطيت حاجز الألف دولار ..

شهر ديسمبر اقتربت من ١٥٠٠ دولار ..

شهر يناير ٢٠٠٦ اقتربت جدا من ١٨٠٠ دولار ..

بدأت موقع جديد بنفس السيستم السابق .. وحصلت به على حساب أدسنس باسم زوجتي والتي بدأت في مساعدتي في تجهيز التصميمات ..

لكن للأمانة لم أعول عليها كثيرا .. كانت لدي قناعة بأن اعتمادي عليها مع انشغالها بمسئوليات البيت والولد لن يكون عمليا على الرغم من أنها لم تخذلني ولو لمرة ..

أول شيك وصل باسم زوجتي كان بعد ٤ شهور بسبب تأخر البن كود وكانت قيمته تزيد عن ٤٣٠٠ دولار عن ٣ شهور ..

بفضل الله .. السيستم ناجح ويؤتي ثماره رغم بساطته .. وهو السيستم الذي تكلمت عنه بالتفصيل في



جربته مرات وفتحت به حسابات أدسنس بأسماء أصدقاء وأقارب وحقق نتائج رائعة جدا .. شاهد صور بعض الشيكات في نهاية الكتاب ..

بداية أخرى .. نقلة جديدة

في مجال التطريز كان هناك موقع وحيد يقدم تصميمات باشتراكات شهرية وسنوية .. هذه النوعية من المواقع تسمى Membership Sites

الموقع عبارة عن نادي خاص بالأعضاء فقط .. دخوله يتم عن طريق اسم مستخدم وكلمة مرور ..

أعجبتني الفكرة التي تتيح لي دخل مستمر ومتواصل طالما أن هناك محتوى جديد كل شهر ..

بدأت ابحث عن متطلبات تنفيذها ..

- مجموعة كبيرة و جديدة و متميزة من التصميمات تغري الزبائن بالاشتراك ..
- تخطيط وتنظيم للموقع ..
- دومين جديد ..
- أشخاص معاونون ..
- أداة أو سكربت لإدارة العملية من مختلف جوانبها :

  اشتراكات الأعضاء .. تأمين عملية تحميل التصميمات من الموقع حتى لا تصبح مشاعا ..

  التعامل مع بوابة دفع توتشيك أوت الوحيدة التي أثق فيها تماما ..

  إلغاء اشتراكات الأعضاء الذين توقفوا عن السداد ..

  مراقبة حسابات الاعضاء لمنع تسريب اسماء المستخدمين وكلمات المرور .. الخ
- خطة استضافة قوية تناسب هذا النوع من المواقع ..

مرة أخرى قمت بجولة على مكاتب التصميمات ..

كانوا يحبون التعامل معي .. لم أكن أفاوض كثيرا حول الأسعار ..

شعاري دوما حديث النبي صلى الله عليه وسلم " رحم الله رجلا سمحا إذا باع سمحا إذا اشترى سمحا إذا اقتضي "

والأهم كنت أدفع نقدا عكس أصحاب المصانع الذين كانوا يؤجلون ويسوفون ..

في هذه الأثناء بدأت الترتيب مع إنسان فاضل ليبدأ العمل معي ومازال حتى هذه اللحظة ..

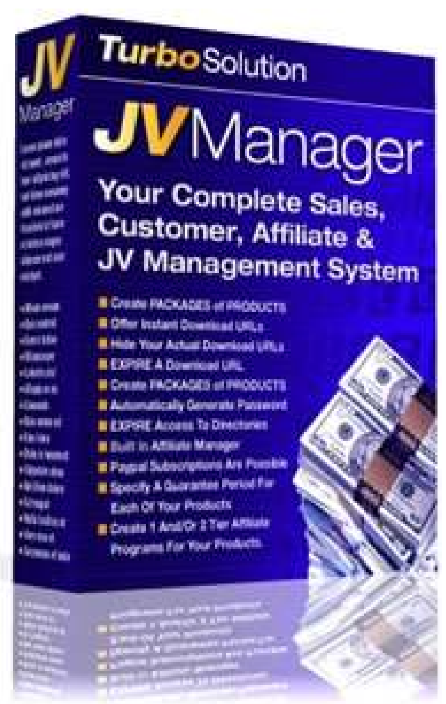
قمت بتأجير مكان جديد كمكتب ..

مكان سيء جدا كنت أطلق عليه القبو لكنها كانت الظروف وقتها ..

بدأت التخطيط للموقع ووصلت إلى تصور جيد ..

فكرت طويلا في اسم دومين حتى وصلت إلى EmbroideryPlaza.Com

استغرقت بعض الوقت في البحث عن سكربت مناسب حتى توصلت إلي سكربت جيد لإدارة العملية في ذلك الوقت .. اسمه Amember واشتريته بالفعل بحوالي ١٤٠ دولار .. كان هناك سكربتات أخرى أقوى لكن سعرها كان مرتفع للغاية .. ومنها هذا السكربت ويمكنك الحصول عليه بسعر رائع حيث نملك حقوق بيعه ..



مطورو السكربت كانوا ينصحون بشركات استضافة بعينها فبدأت الإطلاع على ما يقدمونه واستقر الحال مع شركة ليوناراباجز .. LunarPages وحتى هذه اللحظة قمت بحجز أكثر من ٦٠ خطة استضافة معهم .. تابع خططهم على الرابط :

http://www.mtwab.com/LunarPages.php



تعاقدت على خيارات إضافية معهم لتأمين نسخ احتياطية يومية ..

بدأنا العمل .. تعديل تصميمات .. تصنيفها .. إضافتها للموقع .. عمل صور منها .. عمل نسخ بامتدادات كثيرة .. الخ

تقريبا استغرقنا اسبوعين لنصل إلى شكل نستطيع من خلاله البدء في الترويج للموقع ..

حتى هذه اللحظة اعتمادنا شبه كامل على مجموعات الياهوو في عملية الترويج ..

استيقظت فجرا وكلي حماس ولهفة لبدء مشروعي الجديد ..

فوجئت بأن الموقع لا يعمل ..

حاولت الدخول للوحة التحكم فلم استطع ..

حاولت استخدام حساب الاف تي بي الخاص بي .. لا يعمل ..

ذهبت لموقع شركة الاستضافة فلم أجده ..

حتى الظهر لم أكن أفهم ما يجري .. حتى عاد موقع الشركة للعمل وعرفت أن حريقا شب في الداتا سنتر أدى إلى ضياع عدد كبير من المواقع ومنها موقعي ..

كانت صدمة .. استغرقت باقي اليوم لأفيق منها ..

كان علينا أن نبدأ العمل من جديد وبالفعل من اليوم التالي ولمدة ٣ أيام من العمل المتواصل كان الموقع قد اكتمل ..

بدأت عملية الترويج وتلقينا عددا لا بأس به من طلبات الاشتراك ..

سعر الاشتراك الشهري كان ١٠ دولارات ..

شهريا تقوم شركة توتشيك أوت بخصم قيمة الاشتراك من بطاقات ائتمان الأعضاء ويتم إرسالها إلى حسابي البنكي كل أسبوع .. غيرت الطريقة التي يرسلون بها أموالي ..

بدلا من الشيكات التي تسافر على جمل ليتم تحصيلها طلبت أن يتم عمل تحويل إلى حسابي البنكي يستغرق أسبوع واحد فقط على الأكثر ..

تم ضم عضو جديد لفريق العمل معي لنصبح ثلاثة .. مهمته عمل التصميمات الجديدة المتميزة وإمدادنا بعدد يكفي مواقعنا المجانية والنادي ..

شركة الاستضافة كانت ممتازة على مدار شهور وسنوات ..

الدرس الذي تعلمته لا تحكم على شخص أو شركة أو خدمة من أول وهلة ..

أصبح هناك فريق يقوم بالعمل ولا يعتمد على ..

المهام واضحة وموزعة بشكل يمكن أن أصفه بالجيد ..

إضافات يومية لمواقعنا المجانية والتي أصبح اعتمادنا الأساسي فيها على إعلانات أدسنس ..

ترويج يومي في المجموعات حسب الجدول الموضوع ..

تحديث أسبوعي بإضافة مجموعة تصميمات جديدة للنادي ..

بدأت في عمل عضويات ربع سنوية وأخرى نصف سنوية وثالثة سنوية ..

كنت كلما احتاج إلى أموال أقوم بعمل عرض جديد ..

اشترك لمدة سنة بسعر ٦ شهور ..

اشترك لمدة ٦ شهور بسعر ثلاثة ..

في هذه المرحلة كانت حسابات أدسنس تعمل بشكل جيد ..

وكانت الاشتراكات في النادي تسير بشكل جيد هي الأخرى ..

رُبّ ضارة نافعة ..

كنت في طريقي إلى المكتب صباحا وكان على بعد خطوات من منزلي ..
كنت على رصيف لا يتجاوز ارتفاعه ٢٠ سم وفجأة وجدت نفسي على الأرض ولا أعرف أين قدمي ..
ألم رهيب .. زحفت على الأرض .. ومرت دقائق كالدهر حتى وصلت إلى باب المكتب وبدأت في الطرق عليه بشدة وأنا أتأوه .. آه آه .. !!
أخذوني لمستشفي قريب فأعطاني أحدهم حقنة مسكنة وكريم ومضاد حيوي وطلب مني الراحة لمدة أسبوع ..
فقررت أخذ راحة أستحقها .. وبالفعل قام من معي بمهامهم خير قيام ..
بدأت النزول بعد أسبوع الراحة لكن كان لا يزال هناك ألم في قدمي ..
ذهبت إلى طبيب عظام وبعد الأشعة أخبرني بوجود كسر في منطقة حساسة من الساق أعلى المفصل مباشرة .. زاد نتيجة لتأخري في علاجه بالشكل المناسب ..
عرفت حينها أن أحدهم الذي أعطاني المسكنات في المستشفي واحد من نشطاء جبهة الجهل المركب الذين انتشروا في دنيانا ..
أخبرني الطبيب أني بحاجة إلى جبس لمدة شهر على الأقل وبالفعل قام بوضع قدمي فيه حتى الركبة ..
كنا في منتصف يوليو .. عز الحر .. الحمد لله .. قدر الله وما شاء فعل ..

تعاملت مع الموقف وبدأت في ترتيب الأمور .. من معي سيقومون بتنفيذ المهام المعتادة ..
أما أنا فبدأت في القراءة حول التسويق الإلكتروني .. Internet Marketing
لم أكن أفعل شيء أيامها سوى الجلوس أمام الإنترنت إلى الثامنة أو التاسعة صباحا ..
بدأت تجريب الأساليب التي قرأت عنها حول أدسنس .. وبدأت تؤتي ثمارها ..

من أهم التكتيكات التي اتبعتها وضع صور بجوار الإعلانات .. تضاعفت النقرات والأرباح ..
استخدم الكثيرون هذا التكتيك الذي لم يعد مسموحا به من قبل جوجل أدسنس لكنهم لم يحققوا سوى نجاح مؤقت محدود ..
أما أنا ولله الحمد فقد استخدمته بعمق ..
استخدمت سكربت بسيط جدا دوره جعل الصور تظهر بشكل عشوائي بجوار الإعلانات وكل فترة كنت أقوم بتغيير مجموعة الصور المستخدمة ..
وصلت عائدات واحد من الحسابات إلى أكثر من ٤٠٠٠ دولار خلال شهر واحد ..

تخيلوا .. فريق أعداء التبذير سيرفض شراء سكربت مثل هذا لأن ثمنه ٢٠ دولار وهو أولي بهذا المبلغ ليفوّت على نفسه فرصة مضاعفة أرباحه عشرات المرات .. فعلا .. لله في خلقه شئون ..

القائمة البريدية والافاليت Mailing List & Affiliate

بدأت أهتم بتكوين قائمتي البريدية الخاصة بعد الذي قرأته عن أهميتها ..
كنت أقدم إغراءات للاشتراك فيها .. وصل عدد من قاموا بالتسجيل فيها أكثر من ٦٥٠٠ شخص مهتمين بالمجال ..
اعتمدت على خدمات مدفوعة لإدارة قائمتي البريدية الخاصة وأنصح بهذه الخدمة ..
http://www.mtwab.com/wp-content/plugins/wpadmentor/clickhandler/wpadmentor_click.php?id=32



ميزة القائمة البريدية الخاصة تحكمك الكامل بها ..
فلا مدير لمجموعة يحجب رسالتك ولا مشرف لمنتدى يحذف مشاركتك ..
في أي وقت أريد فيه بعض المال كنا نقوم بتجهيز عرض لا يقاوم وأرسل للقائمة وفورا يستجيب عدد لا بأس به ..
في أى وقت أجد فيه عائدات أدسنس ضعيفة كنت أقوم بإرسال رسالة للقائمة بها بعض صور التصميمات المجانية وادعوهم لتحميلها من مواقعي المختلفة ..

بدأت أقرأ عن البيع بالعمولة Affiliate وأنواعه المختلفة ..
– الدفع على الفعل Pay Per Lead أو Cost Per Action CPA
وفيه تحصل على عمولتك نظير قيام أحدهم بالتسجيل في موقع الخدمة أو المنتج .. كتابة اسمه وايميله وبيانات أخرى شبيهة ..

– الدفع على البيع Pay Per Sale وفيه تحصل على عمولتك عندما يقوم أحدهم بالشراء عبر الرابط الخاص بك ..

اشتركت في Commision Junction واحدة من أكبر شبكات البيع بالعمولة على الإنترنت ..

http://www.cj.com



وبدأت في تجريب الترويج لبعض المنتجات ..

اخترت واحدة من الخدمات الموجودة في سوق Commision Junction من نوعية CPA

اتقاضي عمولتي التي تبلغ ٨,٥ يورو عندما يقوم أحدهم بتسجيل بياناته في موقع الخدمة عبر الرابط الخاص بي ..

راسلت جزء من قائمتي البريدية ودعوتهم للتسجيل في الخدمة نظير مجموعة تصميمات جديدة ..

في أقل من ١٠ ساعات كسبت ١٧ يورو عن طريق شخصين فقط ..

كانت نسبة التحويل[1] ضعيفة بشكل ما فبحثت عن السبب فتوصلت إلى :

- **الخدمة بعيدة عن مجال اهتمام أعضاء القائمة البريدية ..**
- **التسجيل في الخدمة يتطلب أيضا كتابة بيانات بطاقات الإئتمان .. لن يخصم الموقع قيمة الاشتراك إلا بعد مرور فترة الاشتراك التجريبي ويمكن للعميل إلغاء اشتراكه أثناء الفترة التجريبية دون أن يدفع شيئا .. كان هذا السبب هو العامل الحاسم في ضعف نسبة التحويل ..**

بدأت البحث عن عروض في Commision Junction تكون قريبة من مجال اهتمام زوار مواقعي وفي نفس الوقت لا تتطلب تسجيل بيانات بطاقات الائتمان ..

وجدت بالفعل بعض العروض المناسبة اخترت واحدا منها ..

موقع يقدم خدمة .. أي شخص يقوم بالتسجيل فيها و تفعيل اشتراكه من خلالك يدفع لك الموقع دولارا ..

جربت أن أضع بانر الخدمة في موقع من مواقعي ولمدة أسبوع لم يقل له زائر سلامو عليكوا .. !!

للأمانة سجل عن طريق هذا البانر زائر واحد كسبت من خلاله اونلي ون دولار .. يا لفرحتي .. !!

هذا هو الأسلوب العتيق الذي يتبعه معظم من يريد أن يربح من الإنترنت .. ليفاجأ كما فوجئت شخصيا بدولار واحد في الأسبوع لا يصلح إلا كحجاب أو ميدالية إذا كان معدنيا .. !!

أما المحترفين الذين نقرأ عن تحقيقهم لآلاف الدولارات من الافالييت فأسلوبهم مختلف تماما ..

[1] نسبة التحويل Conversion Rate المقصود بها عدد المستجيبين لما تقدمه من عرض مقسوما على العدد الكلي للزوار .. مثلا في المثال الحالي لو أرسلت العرض الى قائمة بريدية تضم ١٠٠ شخص واستجاب ٢ وقاموا بالتسجيل في موقع الخدمة فإن نسبة التحويل في هذه الحالة ٢ % .. وفي حالة موقع يبيع منتج لو قمت بحملة أسفرت عن ١٠٠٠ زائر اشترى منهم ٥٠ فإن نسبة التحويل في هذه الحالة ٥ % .. كلما كان الزوار مستهدفون أى مهتمون بالمنتج أو الخدمة كلما كانت نسبة التحويل عالية ..

البعض يستسهل أن يكذّبهم بدلا من أن يعطي نفسه فرصة ليتعلم .. !!
يقوم هؤلاء بتكوين قوائم بريدية من المهتمين بنيتش معين – مجال موضوعي – Niche
كما فعلت أنا من خلال مواقع التطريز الخاص بي .. النيتش في هذه الحالة Embroidery
يبدأ في اختيار المنتجات التي سيقوم بالترويج لها .. وقد يشتري بعضا من هذه المنتجات ..
يبدأ في إعداد منتج عالي القيمة خاص به متعلق بالمجال الموضوعي .. ليس شرطا أن يقوم بإعداده بنفسه .. هناك من هم على استعداد لعمل ما تريد في مقابل بعض المال .. تريد كتابا أو برنامجا أو سكربت أو .. أو ..

راجع هذا الموقع ..
http://www.elance.com

وبعد ذلك يقوم بمراسلة قائمته البريدية حول منتج يختاره ويعرض مميزاته .. ويقدم منتجه كهدية في حالة شراءك عبر الرابط الخاص به ..
شخصيا .. أحيانا ما أشتري بعض المنتجات للحصول على الهدية كسبب رئيسي ..
هناك ما يطلق عليه Bonus War .. حرب الهدايا
قبل أن يصدر منتج جديد خاصة في مجال الربح من الإنترنت يتبارى المسوقين – يعرفون بالمنتج قبل صدوره خاصة الكبار منهم – في تجهيز هداياهم وينتظر الزبائن لبعض الوقت ليشتروا من صاحب الهدايا الأكثر قيمة ..

قمت بتجربة هذا الأسلوب على جزء من قائمتي البريدية ..
ستحصل على هدية إذا قمت بالتسجيل في الخدمة عن طريق الرابط الخاص بي ..
خلال ليلة واحدة وفي أقل من ٨ ساعات قام بالتسجيل أكثر من ٥٠ شخص وفي يومين حوالي ١٠٠ شخص .. بـ ١٠٠ دولار عمولة ..
لي عودة لموضوع الأفاليت في إصدارات قادمة بإذن الله ..

ركزت على زيادة المواقع المجانية وفتح حسابات أدسنس إضافية للزمن والظروف .. وتطوير نادي التطريز ..
طالت فترة الجبس إلى ٤ شهور تقريبا .. وكنت على وشك عمل عملية جراحية لتركيب شريحة لكن الله سلم ..
خلال فترة الجبس الطويلة هذه .. ضاعت على رحلة عمرة في رمضان .. لكن الله عوضها لي برحلة حج مع زوجتي في العام التالي من أرباح الإنترنت .. أهم شيء حصل في حياتي كان هذه الرحلة المباركة ..
لم أكن أخرج إلا للذهاب إلى الطبيب ..

و في نهاية هذه الفترة انتابتني حالة نفسية سيئة جدا ومضحكة في نفس الوقت ..
لمدة ٣ أيام متواصلة لازمتني زغطة – فواق – كل دقيقتين تيجي لي زغطة ..
في البداية كنت أضحك ..
وبمرور الوقت انتابني احساس اني هاموت بالزغطة .. وتقريبا كنت أودع كل من يتحدث معي ..
عرفت من طبيب وقتها أنها بسبب قلة الحركة التي تسببت في اضطرابات في المعدة بالإضافة إلى عوامل نفسية ..

لكن لابد أن أعترف أن هذه الفترة كانت من أفضل أوقات عملي على الإنترنت ..
رب ضارة نافعة ..

أول خطوة على طريق النجاح ..



إذا لم تكن مقتنعا بإمكانية الربح وتحقيق الثروة عبر الإنترنت .. فلن تحقق نجاحا يرضيك .. لن تحقق شيئا..

طريقك ليس مفروشا بالورود .. ستواجه مصاعب كما هو الوضع في أي مجال .. وما لم تكن لديك القناعات الكافية ستجد أن أول ما يتبادر إلى ذهنك عند مواجهة مشكلة ما هو ترك الأمر برمته والالتحاق بوظيفة مضمونة ذات مرتب ثابت ومواعيد محددة..

أكثر من مرة اضطررت لتغيير مسار مشروع من مشاريعي على الإنترنت .. كل موقع من مواقعي أعتبره مشروعا .. أتذكر اللخبطة والدهولة التي كنت عليها عندما تعاملت لأول مرة مع لوحة التحكم الخاصة بخطط الاستضافة .. CPanel واضطراري للبحث في ملفات المساعدة والمنتديات للوصول إلى حلول لهذا اللوغاريتم..

أحد مواقعي المبكرة كان عربيا .. وواجهت صعوبات جمة في تحقيق ما أرجوه من خلاله .. لأسباب متعددة أهمها المستخدم العربي .. الذي مازال يتمتع بشك لا يصدقه عقل .. الذي يتصور دون حق أن الإنترنت لكل شيء إلا البيع والشراء .. لأكثر من مرة غيرت استراتيجية العمل في هذا الموقع رغم صعوبة هذا التغيير والجهد الشديد المبذول..

ولولا إيماني الشديد بموضوع الإنترنت لتركته وركزت في وظيفتي الحكومية وعملي في أحد المصانع الخاصة شأن الكثيرين من زملائي الذين استغربوا تركيزي على عمل كما يطلقون عليه .. في الهوا!! ..

موقع آخر باللغة الإنجليزية بذلت جهدا كبيرا في التجهيز والتخطيط له .. اشتريت له سكربت مميز .. اشتريت محتوى ضخم وقمت بتجهيزه .. حملة تسويق كلفتني وقتا وجهدا كبيرين .. حجزت خطة استضافة مع شركة محترمة .. لأول مرة أقوم بعمل مقارنات بين شركات الاستضافة لأنتقي الأفضل .. بعد ثلاثة أيام من افتتاح الموقع وتلقي بعض طلبات الشراء .. ولم أكن قد قمت بعد بعمل نسخة احتياطية من الموقع .. حدثت المصيبة .. موقعي لا وجود له وكذلك موقع شركة الاستضافة .. لأكثر من ٢٤ ساعة لم أكن أعرف الحكاية حتى عاد موقع شركة الاستضافة للعمل مرة أخرى وعرفنا أن هناك حريقا أدى إلى ضياع كثير من المواقع .. طبعا كانت صدمة .. ولوهلة فكرت في الوظيفة الحكومية اللذيذة .. يا سلااام .. حاجة آخر أنتخة .. ٣ أو ٤ ساعات دردشة مع أصدقاء العمل .. جلوس في المكتبة .. قراءة جريدة أو مجلة .. كلمات متقاطعة .. ماتش بين المدرسين .. نقاش حول مباراة اليوم السابق .. لعب فيفا في حجرة الكمبيوتر .. و .. و .. وبعدها على البيت غداء ثم نوم ثم قيام استعدادا لنوم الليل..

لطشت نفسي قلمين .. فوق يا عم محمد .. و رتبنا عملية إعادة الموقع كما كان والحمد لله كانت

مشكلة ضخمة لكنها مرت وحققت عبر الموقع عائدات ونجاح جيد جدا .. بعد مرور أكثر من سنة ونصف على هذا الموقع حدثت مشكلة كبرى فيه أدت إلى توقفه تماما .. الحمد لله على كل شيء .. بدأنا مواقع أخرى .. وسنبدأ غيرها قريبا بإذن الله..

يجب عليك إعادة تكوين قناعاتك .. اشحذ همتك .. اقرأ كثيرا عن النجاح وخاصة تجارب النجاح على الإنترنت .. تابعنا سنذكر الكثير منها خلال موقعنا بإذن الله..
تخيل الفرص والإمكانيات التي تتيحها الإنترنت..
-سوق ضخم .. ملايين البشر .. شتى الاهتمامات..
-عملاء على مستوى من النضج..
-تكاليف إنشاء موقع الكتروني متميز على الإنترنت قليلة جدا .. وأحيانا بلا تكاليف .. إذا تعلمت..
-تكاليف تسويق موقعك على الانترنت قليلة جدا .. وأحيانا بلا تكاليف .. إذا تعلمت..
-لا مقارنة مطلقا بين تكاليف إنشاء المشاريع على الإنترنت بمثيلتها في العالم الحقيقي..
-أرباحك بالعملة الصعبة .. دولار .. يورو .. فارق عملة ضخم..
-عمل قابل للأتمتة .. بضغطة زر .. تبيع وتسوق وتكسب و .. و .. و..
-عمل ممتع .. فكر وابتكر وسترى ناتج مجهودك الفكري و إبداعك .. رصيدا ماليا متزايد..

ادخل التجربة وفي ذهنك النجاح .. إذا واجهتك صعوبة ما .. فهذا شيء طبيعي .. تحسّب له جيدا..
إذا واجهت فشلا .. ادرس أسبابه وغير طريقتك مرة واثنين وعشرة إذا استدعى الأمر .. كلها خبرات تصقلك وتقربك أكثر من النجاح..

ابدأ بتغيير أفكارك وقناعاتك .. فإذا استطعت فمرحبا بك معنا وإلا فابق كما أنت .. ففي هذا فائدة لنا ولك..

الربح من الإنترنت .. خطة عمل



كنت أخصائي مكتبة ملء السمع والبصر .. والفؤاد كمان .. في قرية من قرى مدينتي الصغيرة و كان مرتبي الشهري في آخر عهدي بهذه الوظيفة الحكومية حوالي ٢٩٠ جنيه يضاف إليهم بعض الحوافز ليصل صافي المرتب الشهري إلى ٣٥٠ جنيه .. أقل من ٦٥ دولار .. والله المصريين دول أجدع ناس .. حوالي ٨٠٠ دولار في السنة .. يا بلاش .. !!

المأساة أن هناك عشرات العاطلين بانتظار أن تتكرم عليهم الحكومة بوظيفة بـ ٨٠٠ دولار في السنة .. طبعا بعد موضوع الكادر الخاص والذي منه سيصل المبلغ إلى ١٠٠٠ – ١٢٠٠ دولار .. وطبعا زادت الاسعار مقابلها عشرات الأضعاف .. الحكومة عندنا تعطي باليمين وتأخذ الأضعاف بالشمال .. الله يهديهم أو يهدهم .. !!

الأكثر تراجيدية أن هناك من هم على استعداد لدفع رشاوي وعمولات تصل إلى آلاف الجنيهات ليحصلوا على وظيفة مثل هذه .. !!

يا جماعة الخير هناك طريق مفتوح وفرصة عظيمة لبدء حياة عملية يكون فيها المرء سيد قراره .. الإنترنت يا سادة ..

أخشي أن تفوت الفرصة وأنتم مازلتم تفكرون وتتشككون وتحللون وتقدمون قدما وتتراجعون عشرات الخطوات .. في إيه .. ؟؟ مال البعض متخوف كأنه مقدم على مغامرة أو مخاطرة سيضيع فيها عمره .. ؟؟ !! فلنتكلم ببعض المنطق ..

ما رأيكم في مشروع قناة فضائية .. هل هناك شك في جدوى هذا المشروع وربحيته العالية إذا أدير بشكل جيد .. لا شك في هذا ؟؟

لكن مشكلته أنه يحتاج إلى خبرات وأموال واستعدادات ودراسات و .. و ..

ما رأيكم في مشروع صحيفة أو مجلة .. المشروع ممتاز لكنه يحتاج أيضا إلى متطلبات ضخمة .. إدارة وكوادر وأموال وتسويق و .. و ..

الإنترنت أزالت كل هذه العوائق والمتطلبات الضخمة ..

موقعك هو قناتك الفضائية الخاصة ..

موقعك هو مجلتك أو صحيفتك اليومية أو الأسبوعية أو الشهرية ..

موقعك هو متجرك الذي تبيع فيه منتجاتك أو منتجات غيرك ..

موقعك هو المكان الذي تعرض فيه أفكارك ويمكنك بيع هذه الأفكار لمن يريد ..

سأعرض عليكم خطة عمل مجانية للبدء .. وأتمنى أن تحسنوا التعامل معها ..

(١) فتش عن الفكرة ..

ما هي الفكرة الأساسية لموقعك .. المجال الموضوعي لموقعك .. النيش Niche بلغة أهل كار التجارة الإلكترونية .. كار أي مهنة بالعامية المصرية .. هناك طرق كثيرة للتفتيش عن هذه الفكرة :

– انظر حولك .. مدينتي مدينة المحلة الكبرى مشهورة على مستوى العالم بصناعة الملابس وما يتعلق بها وشخصيا عملت لفترة في واحد من مصانع التطريز .. لهذا كان المجال الموضوعي الخاص بي في بداية رحلتي في العمل على الإنترنت هو التطريز الإلكتروني ..

أما س من الناس المولود في حي خان الخليلي فأنسب فكرة لموقعه بالتأكيد ستتعلق بالتحف والانتيكات ..

– توجه لأكبر مكتبة في مدينتك واقض فيها بعض الوقت واترك نفسك على سجيتها ساعتين أو ٣ أو أربعة و اشتر ما تشاء وبمجرد دخولك البيت اختل بنفسك و اكتب تقريرا عن هذه الزيارة يتضمن أهم العناوين التي جذبت انتباهك وتوقفت أمامها .. المجلات التي تصفحتها وما لفت انتباهك فيها من موضوعات .. السيدي والديفيدي .. الخ

كل هذه أفكار ستصلح بالتأكيد لموقعك .. فما دامت مطبوعة في مجلات وكتب وسيديهات فبالتأكيد لها زبائنها ومتابعيها ..

انتق مجموعة الأفكار الأقرب لقلبك وعقلك وسجلها في ملف نصي على جهازك لتكون موضوعات مقترحة لموقعك .. حدد المصادر المتعلقة بها من كتب ومجلات و .. و .. وسجل أيضا هذه المصادر ..

حدد اللغة التي سيكون بها موقعك .. عربي أم إنجليزي .. حسب قدراتك ..

(٢) ادرس السوق ..

توجه إلى مؤشر الإنترنت جوجل وأداة التحليل الرائعة التابعة له على هذا الرابط
https://adwords.google.com/select/KeywordToolExternal

اكتب الكلمات المعبرة عن أفكارك الموضوعية بشكل عام لتحصل على تقرير مفصل بالكلمات المتعلقة وعدد مرات البحث عنها في جوجل ..

الصورة التالية تحليل لكلمة الفوتوشوب .. التقرير يتضمن الكلمات المتعلقة ومتوسط البحث بكل كلمة شهريا عبر محرك بحث جوجل ..

الكلمات الرئيسية	المنافسة الإعلانية	الحجم التقريبي للبحث: توفمبر	متوسط الحجم التقريبي للبحث (+
الكلمات الرئيسية ذات الصلة بالمصطلح المُدخل (المصطلحات المُدخلة) - الترتيب حسب الارتباط			
برنامج الفوتوشوب		البيانات غير كافية	٩٠،٥٠٠
الفوتوشوب		٦٠،٥٠٠	٦٠،٥٠٠
تحميل الفوتوشوب		البيانات غير كافية	٦٠،٥٠٠
فوتوشوب		٧٤،٠٠٠	٦٠،٥٠٠
دروس فوتوشوب		البيانات غير كافية	٤٩،٥٠٠
دروس الفوتوشوب		البيانات غير كافية	٤٠،٥٠٠
تحميل برنامج الفوتوشوب		البيانات غير كافية	٢٧،١٠٠
تعليم الفوتوشوب		البيانات غير كافية	٢٧،١٠٠
فوتوشوب عربي		البيانات غير كافية	٢٧،١٠٠
تعلم الفوتوشوب		البيانات غير كافية	١٤،٨٠٠
تعليم فوتوشوب		البيانات غير كافية	١٢،١٠٠
فلاتر فوتوشوب		البيانات غير كافية	١٢،١٠٠
الفوتوشوب العربي		البيانات غير كافية	٩،٩٠٠

سجل الكلمات المعبرة بدقة عن مجالك ومرات البحث المتعلقة بها .. بالتأكيد ستستبعد المجالات التي ستجد أن متوسط البحث فيها ضعيف فمعنى هذا أن لا زبائن أو زوار ..

ابدأ في استخدام محرك بحث جوجل في استكشاف الكلمات التي سجلتها واطلع على المواقع التي تحتل الصفحات الأولى في نتيجة البحث لكل كلمة ..

حلل هذه المواقع و كوّن فكرة عما تقدمه وما ينقصها وما يمكنك عمله في موقعك لتلافي هذا النقص .. ركز على المحتوى ولا ينصب اهتمامك على الشكل ..

بالتأكيد ستجد ما يمكنك إضافته ويكون من الأمور التي تميز موقعك ..

(٣) جهز موقعك ..

ستحتاج لمساحة لوضع ملفات موقعك عليها وكذلك اسم لموقعك .. هناك شركات استضافة Hosting تقدم هذه الخدمات نرشح لك هذه الشركة :

http://www.mtwab.com/LunarPages.php

بناءا على تجربتي الشخصية معهم على مدار سنوات .. عشرات الحسابات الخاصة بي معهم والخدمة مستقرة جدا وممتازة ..

وأيضا ستحتاج لسكربت لإدارة محتوى موقعك وأرشح لك سكربت الوردبريس .. ممتاز .. إمكانياته رائعة ومرن بشكل كبير .. نفس السكربت الذي نستخدمه في موقعنا ..

(٤) محتوى موقعك ..

جهز قائمة المصادر الخاصة بالمجال الموضوعي لموقعك من كتب ومجلات ومواقع عربية وعالمية

وبرامج تلفزيونية و .. و .. الخ

ابدأ بالإطلاع على هذه المصادر ومنها جهز المحتوى الخاص بموقعك بنفسك .. مقالات .. شروحات .. أفكار .. تراجم لأشخاص .. قصص وحكايات متعلقة بالمجال .. الخ

اجتهد في تقديم شيء مفيد وجيد ولا ترض بمحتوى منقول – كلمة مسروق هي المرادف الحقيقي – أو رديء أو لمجرد ملء موقعك والسلام ..

حدد جدولا للتحديث في موقعك وفقا لظروفك الشخصية .. مرتين أو ثلاثة أو حتى ١٠ أسبوعيا والتزم بهذا الجدول ..

(٥) زوار موقعك ..

أهم شيء في العمل على الإنترنت الزوار فهم الزبائن المحتملين أو من تبيعهم للمعلنين عندك ..

جهز قائمة بأشهر المدونات والمواقع والمنتديات في مجال موقعك فعن طريق هذه القائمة ستحصل على آلاف الزوار ..

يمكنك التعليق بشكل فعال في المدونات باستخدام رابط موقعك ..

يمكنك المشاركة بشكل فعال في المنتديات وفي توقيعك رابط موقعك ..

يمكنك تسجيل موقعك في الأدلة المنتشرة على الإنترنت في القسم المناسب لموقعك ..

يمكنك مراسلة أصحاب المواقع والمدونات لعمل تبادل روابط معهم .. المهم أن يكون في موقعك شيء مفيد يدفعهم للموافقة ..

(٦) الأرباح ..

ابدأ وهدفك تقديم شيء مفيد جيد في موقعك للفئة التي تستهدفها .. هدفك عمل موقع تفخر به من حيث محتواه .. هذا هو هدفك الأول ..

– يمكنك الترويج من خلاله لمنتجات وخدمات تهم الفئة التي تستهدفها نظير عمولات تحصل عليها ..

– يمكنك وضع إعلانات أدسنس في موقعك ..

– بمرور الوقت ومع تزايد زوار موقعك واشتهاره واحتلاله ترتيب محترم في محركات البحث يمكنك بيع مساحات إعلانية فيه ..

– بمرور الوقت ومع تزايد زوار موقعك واشتهاره واحتلاله ترتيب محترم في محركات البحث يمكنك بيع موقعك بأكمله لتبدأ الرحلة من جديد مع موقع آخر .. لكن هذه المرة ستستغرق وقت وجهد أقل .. فقد فهمت اللعبة وخبرت اسرارها ..

أمامك الآن مجموعة الخطوات التي انتهجتها شخصيا وأثمرت معي .. أعرضها عليك .. فلم لا تبدأ .. ؟

صور مهمة ..

الغرض من هذه الصور ليس التباهي على الإطلاق ..

فلا أعتبر ما حققته حتى الآن نجاحا أفتخر به ..

مازال أمامي الكثير ..

لكن الغرض منها :

أن أثبت لك أني صاحب تجربة ويمكن أن أفيدك بشكل ما ..

أن أثير حماسك لهذا المجال ..

أرجو أن يكون كلامي واضحا ..

شيكات من جوجل أدسنس

THIS CHEQUE PAPER CONTAINS A CHAIN WATERMARK AND GREEN BACKGROUND - DO NOT ACCEPT WITHOUT EITHER - HOLD TO LIGHT TO VERIFY WATERMARK

GOOGLE INC.
1600 AMPHITHEATRE PARKWAY
MOUNTAIN VIEW, CA 94043

Cheque No: 037298292
Client No: 32957

Date: OCTOBER 25, 2007

Pay against this cheque
Amount: USD ***************1,230.71

To MOHAMED ABDELTAWAB MAHMOUD
FROM KEMIDAR ST - 2ND FLOOR
10 ISMAIL ALSHEKH ST -ABO RADI
EL MAHALA EL KOBRA GHARBIA 31911
Or Order

The Sum of ONE THOUSAND TWO HUNDRED THIRTY AND 71/100 U.S. DOLLARS ************************

Payable at CITIBANK, N.A.
ABA 0220 00868

For: CITIBANK EUROPE PLC
Authorized Signature

⑈037298292⑈ ⑆0220008680⑆ 99⑈32957

THIS CHEQUE PAPER CONTAINS A CHAIN WATERMARK AND GREEN BACKGROUND - DO NOT ACCEPT WITHOUT EITHER - HOLD TO LIGHT TO VERIFY WATERMARK

GOOGLE INC.
1600 AMPHITHEATRE PARKWAY
MOUNTAIN VIEW, CA 94043

Cheque No: 037336568
Client No: 32957

Date: OCTOBER 26, 2007

Pay against this cheque
Amount: USD *****************291.95

To HANY ATEF IBRAHIM MOHAMED
ELGOMHORIA
48 MOHAMED ALMORSY ST
ELMAHALA ELKOBRA GHARBIA 31911
Or Order

The Sum of TWO HUNDRED NINETY-ONE AND 95/100 U.S. DOLLARS *********************************

Payable at CITIBANK, N.A.
ABA 0220 00868

For: CITIBANK EUROPE PLC
Authorized Signature

⑈037336568⑈ ⑆0220008680⑆ 99⑈32957

THIS CHEQUE PAPER CONTAINS A CHAIN WATERMARK AND GREEN BACKGROUND - DO NOT ACCEPT WITHOUT EITHER - HOLD TO LIGHT TO VERIFY WATERMARK

GOOGLE INC.
1600 AMPHITHEATRE PARKWAY
MOUNTAIN VIEW, CA 94043

Cheque No: 038896941
Client No: 32957

62-20 / 311

Date: MAY 27, 2008

Pay against this cheque
To EL SHIMAA AHMED MOHAMED EL RABWA 14 NASER ST - EL HANAFI
EL MAHALA EL KOBRA GHARBIA 31911 EGYPT

Amount: USD ***************5,049.23

Or Order

The Sum of FIVE THOUSAND FORTY-NINE AND 23/100 U.S. DOLLARS *******************************

Payable at CITIBANK, N.A.
NEW CASTLE, DE
ABA 031100209

For: CITIBANK EUROPE PLC

Authorized Signature

⑈038896997⑈ ⑆031100209⑆ 38768285⑈

THIS CHEQUE PAPER CONTAINS A CHAIN WATERMARK AND GREEN BACKGROUND - DO NOT ACCEPT WITHOUT EITHER - HOLD TO LIGHT TO VERIFY WATERMARK

GOOGLE INC.
1600 AMPHITHEATRE PARKWAY
MOUNTAIN VIEW, CA 94043

Cheque No: 037298316
Client No: 32957

Date: OCTOBER 25, 2007

Pay against this cheque
To EL SHIMAA AHMED MOHAMED EL RABWA 14 NASER ST - EL HANAFI
EL MAHALA EL KOBRA GHARBIA 31911 EGYPT

Amount: USD ***************1,247.41

Or Order

The Sum of ONE THOUSAND TWO HUNDRED FORTY-SEVEN AND 41/100 U.S. DOLLARS *******************

Payable at CITIBANK, N.A.
ABA 0220 00868

For: CITIBANK EUROPE PLC

Authorized Signature

⑈037298316⑈ ⑆022000868⑆ 99⑈32957

حساب مع توتشيك أوت ..

Payment	R Held	R Released	Cycle	Sales	2co Fees	R
$ -8.78**	(-) $ 2.50**	$ 58.31	$ -64.59	$ 49.90	(-) $ 3.64	(-
$ 41,571.35	**$ 2,297.05**	**$ 2,232.64**	**$ 41,875.76**	**$ 45,936.02**	**(-) $ 3,097.51**	**(**
$ 120.70	(-) $ 6.10	$ 1.50	$ 125.30	$ 121.90	(-) $ 7.60	(-
$ 114.30	(-) $ 6.10	$ 6.10	$ 114.30	$ 121.90	(-) $ 7.60	(-
$ 54.10	(-) $ 3.05	$ 0.00	$ 57.15	$ 60.95	(-) $ 3.80	(-
$ 166.56	(-) $ 9.29	$ 3.05	$ 172.80	$ 185.70	(-) $ 12.90	(-
$ 331.92	(-) $ 18.43	$ 6.10	$ 344.25	$ 368.55	(-) $ 24.30	(-
$ 124.40	(-) $ 6.19	$ 15.39	$ 115.20	$ 123.80	(-) $ 8.60	(-
$ 68.15	(-) $ 3.05	$ 3.05	$ 68.15	$ 60.95	(-) $ 3.80	(-
$ 111.25	(-) $ 6.10	$ 3.05	$ 114.30	$ 121.90	(-) $ 7.60	(-
$ 54.10	(-) $ 3.05	$ 0.00	$ 57.15	$ 60.95	(-) $ 3.80	(-
$ 66.30	(-) $ 3.05	$ 12.20	$ 57.15	$ 60.95	(-) $ 3.80	(-
$ 40.40	(-) $ 1.50	$ 3.05	$ 38.85	$ 29.95	(-) $ 2.10	(-
$ 71.20	(-) $ 3.05	$ 6.10	$ 68.15	$ 60.95	(-) $ 3.80	(-
$ 57.15	(-) $ 3.05	$ 3.05	$ 57.15	$ 60.95	(-) $ 3.80	(-
$ 57.15	(-) $ 3.05	$ 3.05	$ 57.15	$ 60.95	(-) $ 3.80	(-
$ 113.55	(-) $ 6.10	$ 5.35	$ 114.30	$ 121.90	(-) $ 7.60	(-
$ 138.56	(-) $ 9.29	$ 0.00	$ 147.85	$ 185.70	(-) $ 12.90	(-
$ 132.63	(-) $ 6.10	$ 24.43	$ 114.30	$ 121.90	(-) $ 7.60	(-
$ 54.10	(-) $ 3.05	$ 0.00	$ 57.15	$ 60.95	(-) $ 3.80	(-
$ 54.10	(-) $ 3.05	$ 0.00	$ 57.15	$ 60.95	(-) $ 3.80	(-
$ 108.20	(-) $ 6.10	$ 0.00	$ 114.30	$ 121.90	(-) $ 7.60	(-
$ 108.20	(-) $ 6.10	$ 0.00	$ 114.30	$ 121.90	(-) $ 7.60	(-
$ 93.76	(-) $ 3.05	$ 39.66	$ 57.15	$ 60.95	(-) $ 3.80	(-
$ 108.20	(-) $ 6.10	$ 0.00	$ 114.30	$ 121.90	(-) $ 7.60	(-
$ 54.10	(-) $ 3.05	$ 0.00	$ 57.15	$ 60.95	(-) $ 3.80	(-
$ 81.12	(-) $ 3.05	$ 27.02	$ 57.15	$ 60.95	(-) $ 3.80	(-
$ 94.77	(-) $ 5.35	$ 0.00	$ 100.12	$ 106.90	(-) $ 6.78	(-
$ 510.33	(-) $ 24.43	$ 76.13	$ 468.63	$ 488.55	(-) $ 30.92	(-
$ 723.83	(-) $ 39.66	$ 61.59	$ 711.90	$ 793.15	(-) $ 51.30	(-
$ 523.79	(-) $ 27.02	$ 56.00	$ 504.81	$ 540.35	(-) $ 35.54	(-
$ 883.95	(-) $ 45.41	$ 89.81	$ 849.55	$ 908.05	(-) $ 58.50	(-
$ 570.33	(-) $ 30.72	$ 37.36	$ 573.69	$ 614.25	(-) $ 40.56	(-
$ 595.41	(-) $ 31.97	$ 40.06	$ 597.32	$ 639.25	(-) $ 41.93	(-
$ 590.58	(-) $ 29.62	$ 76.29	$ 553.91	$ 592.35	(-) $ 38.44	(-
$ 630.34	(-) $ 24.78	$ 201.88	$ 463.24	$ 495.45	(-) $ 32.21	(-
$ 659.75	(-) $ 31.22	$ 117.83	$ 583.14	$ 624.25	(-) $ 41.11	(-
$ 865.82	(-) $ 53.47	$ 35.46	$ 893.83	$ 1,069.35	(-) $ 73.62	(-
$ 532.87	(-) $ 36.34	$ 37.45	$ 541.76	$ 726.65	(-) $ 52.09	(-
$ 634.80	(-) $ 37.36	$ 46.37	$ 635.79	$ 747.20	(-) $ 51.51	(-
$ 638.01	(-) $ 40.06	$ 0.00	$ 688.07	$ 801.05	(-) $ 53.08	(-
$ 1,344.24	(-) $ 76.29	$ 0.00	$ 1,430.53	$ 1,525.75	(-) $ 95.22	(-
$ 1,089.34	(-) $ 63.40	$ 34.00	$ 1,128.74	$ 1,267.95	(-) $ 79.21	(-

مصادر مهمة جدا ..

- أفضل شركة استضافة . .
http://www.mtwab.com/LunarPages.php

- أفضل خدمة قوائم بريدية ..
http://www.mtwab.com/wp-content/plugins/wpadmentor/clickhandler/wpadmentor_click.php?id=32

- اشترك في توتشيك أوت واقبل بطاقات الإئتمان في موقعك ..
http://www.2checkout.com

- اشترك في كلك بانك وابدأ في الترويج لمئات المنتجات نظير عمولات تصل إلى ٧٥ ٪
http://www.mtwab.com/wp-content/plugins/wpadmentor/clickhandler/wpadmentor_click.php?id=11

- اشترك في أدسنس وابدأ في الربح من موقعك ..
http://adsense.google.com

- اشترك في أدوردز وابدأ في الترويج لموقعك ..
http://adwords.google.com

- اشترك في كوميشن جنكشن أكبر شبكة أفالييت ..
http://www.cj.com

- أفضل سكربت إدارة محتوى – الوردبريس ..
http://wordpress.org

- النسخة العربية من سكربت الوردبريس ..
http://ar.wordpress.org

- أفضل وأحدث كتب الإدارة والتطوير ..
http://www.elkotb.com

دروس فيديو

- دروس جوجل أدسنس .. http://books.elkotb.com/videos/index.php?search=google+adsense

- دروس جوجل أدووردز .. http://books.elkotb.com/videos/index.php?search=google+adwords

- دروس كلك بانك .. ClickBank http://books.elkotb.com/videos/index.php?search=clickbank

- دروس كوميشن جنكشن .. CJ http://books.elkotb.com/videos/index.php?search=commission+junction

- دروس عن الترويج لموقعك عن طريق الشبكات الإجتماعية .. http://books.elkotb.com/videos/index.php?search=social+marketing

- دروس عن الترويج لموقعك باستخدام المقالات .. http://books.elkotb.com/videos/index.php?search=article+marketing

- دروس عن تهيئة موقعك لمحركات البحث .. SEO http://books.elkotb.com/videos/index.php?search=search+engine+optimization

- دروس عن الترويج لموقعك عبر الياهوو جروبز .. http://books.elkotb.com/videos/index.php?search=yahoo+groups+traffic

مشروعك المتكامل للربح من الإنترنت

الإطلاق ٣ .. وعد



المشروع يتكون من ١٣ وحدة

تتكامل مع بعضها لتكّون

مسيرة نجاحك في مجال ..

التجارة الإلكترونية و الربح من الإنترنت ..

احصل عليه الآن

http://www.emntg.com

إلى لقاء قريب بإذن الله

مع تحياتي / محمد عبد التواب